

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)



Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187

22527 Hamburg

+49 40 30745153

+49 1525 3876961

florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

LEBENS LAUF

PERSÖNLICHE DATEN

Geboren	20. Mai 1978 in München
Familienstand	ledig
Sprachen	Englisch (fließend), Spanisch (Grundkenntnisse), Latein (Latinum)
EDV	MS Office, MS Access, MS Project, Adobe-Anwendungen (Indesign, Photoshop, Illustrator, Dreamweaver, Flash), HTML / Internet, div. CMS-Anwendungen, div. CRM-Anwendungen (Siebel, SAP, Super Office, Salesforce, MS Dynamics, pipedrive), SPSS, DC-Fonds

BERUFSPRAXIS

Seit 10/2017	rex systems GmbH Umsatz: 20 Mio. EUR, Mitarbeiter: 130 Head of sales & marketing
04/2017 - 09/2017	Mylittlejob GmbH Umsatz: 3 Mio. EUR, Mitarbeiter: 30 Chief Sales Officer/Vertriebsleiter

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

04/2014 - 12/2016

XING AG / XING E-Recruiting GmbH & Co. KG

Umsatz: > 100 Mio. EUR, Mitarbeiter: 700, Kerngeschäft: Soziales Netzwerk für berufliche Kontakte, e-Recruiting-Plattform

Head of Sales (Staffing Customers) und Head of Inside Sales

Schwerpunkte:

- Führung des Teams von 12 (Key) Account Managern im nationalen und internationalen Umfeld / Führung von 12 Mitarbeitern im Vertriebsinnendienst (seit 01/2016)
- Erzielen maximaler Vertriebsergebnisse (rd. 15 Mio. EUR p. a.) und hoher Mitarbeiterzufriedenheit
- Unterstützung der (Key)Account Managern bei Betreuung von Bestands- bzw. Zielkunden sowie bei der Neu-Akquise von Neu- bzw. Zielkunden
- Proaktive Zusammenarbeit mit Schnittstellen und Sicherstellung der Information bzgl. Neuerungen/Aktionen/Strategien/etc.
- Marktbeobachtung; Analyse von Marktentwicklungen und Einbringen der Erkenntnisse in Verkaufsprozess; Entwicklung von erfolgreichen Maßnahmen
- Maßgebliche Begleitung eines Change-/Sales-Excellence-Prozesses mit einer externen Unternehmensberatung, um das Sales-Team auf die nächste Entwicklungsstufe zu heben

07/2012 - 04/2014

XING AG

Umsatz: 85 Mio. EUR, Mitarbeiter: 600, Kerngeschäft: Soziales Netzwerk für berufliche Kontakte, e-Recruiting-Plattform

Key Account Manager (Enterprise Customers)

Schwerpunkte:

- Akquisition, Betreuung, Entwicklung und Bindung von Bestands- und Neukunden im Großkundensegment
- Umsetzung von Vertriebskonzepten und Ausbaustrategien zur Erweiterung des XING Marktanteils
- Verkauf von Rekrutierungskonzepten
- Erstellung, Verhandlung und Abschluss von nationalen sowie globalen Angeboten
- Pflege und Ausbau von zentralen KPIs mit Hilfe des CRM-Systems
- Aktive Teilnahme in cross-funktionalen Projekten

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

01/2012 - 06/2012

Raila & Partner / Nord-Süd Invest GmbH

Umsatz: 1 Mio. EUR, Mitarbeiter: 8, Kerngeschäft: Vermittlung von unternehmerischen Beteiligungen, Konzeption und Vertrieb von geschlossenen Fonds

Interimsmanager Head Of Sales

Schwerpunkte:

- Planen und Überwachen von Umsatzvorgaben
- Fachliche und disziplinarische Leitung von fünf Vertriebsmitarbeitern
- Führen von Kundengesprächen
- Einleiten und Kontrollieren deckungsbeitragsorientierter Maßnahmen sowie Entwickeln, Optimieren und Durchsetzen erfolgreicher Markts- und Vertriebsstrategien
- Vorbereitung von Argumentationsketten für das Vertriebsteam
- Aufbau einer EDV-Datenbank für vertriebsrelevante Daten

01/2011 - 12/2011

HCI Capital AG, Hamburg, Zweigniederlassung Österreich

Gewerberechtlicher Geschäftsführer

Umsatz: 135 Mio. EUR, Mitarbeiter: 309 (Stand: 2007), Kerngeschäft: Konzeption und Vertrieb von geschlossenen Fonds, marktführender Initiator

10/2008 - 12/2011

HCI Capital AG, Hamburg

Leiter Vertriebskoordination / Vertriebsstrategie

Schwerpunkte:

- Analysieren des Vertriebs und Ableiten von Maßnahmen
- Vertriebsplanung und -controlling
- Initiieren, Koordinieren und Kontrollieren des Erfolgs von Vertriebsprojekten
- Entwickeln und Präsentieren von Entscheidungsvorlagen für den Vorstand
- Optimieren der CRM- und Vertriebssteuerungsanwendungen
- Steuern des Risikoreportings auf AG-Ebene
- Koordination der Umstrukturierung der Auslandsmarktauftritte und -betriebsstätten
- Erarbeiten, Analysieren und Überwachen der Vertriebsbudgets (rd. 3 Mio. EUR p. a.)
- Erarbeiten von Vergütungssystemen für die Vertriebsmitarbeiter
- Steuerung von Kontingenten und der Vertriebsergebnisse

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

03/2007 - 09/2008

HCI Capital AG, Hamburg

Produktmanager Vertriebsunterstützung

Schwerpunkte:

- Koordinieren der Markteinführung neuer Produkte (LV-Zweitmarktfonds (87 Mio. EUR p. a.), strukturierte Schiffsfonds (60 Mio. EUR p. a.), Vermögensaufbaupläne (45 Mio. EUR p. a.), Private-Equity-Fonds (5 Mio. EUR p. a.))
- Koordinieren von vertriebsunterstützenden Unterlagen (z. B. Flyer, Kurzinfos, Beraterprogramme, Präsentationen, Entwicklung der unterschiedlichen Medien)
- Ansprechpartner für 30 Vertriebsdirektoren, 1.300 Vertriebspartner und Kunden bei allen Fragen zu HCI-Emissionen und deren Märkten
- Sicherstellen der Kommunikation, insbesondere in Bezug auf Produkt-, Markt- und Unternehmensinformationen
- Planen und Durchführen von Vertriebsveranstaltungen und Seminaren
- Steuern der Kontingente der HCI-Emissionen, Steuern der Fondsplatzierungen
- Erstellen von Wettbewerbs-, Markt- und Vertriebsanalysen
- Verantworten der Auslandsgesellschaften in Österreich und der Schweiz
- Optimieren der Konzeption der Beteiligungsangebote

07/2006 - 12/2006

Maritim Invest Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG, Hamburg

Assistent der Geschäftsführung

Umsatz: 18 Mio. EUR, Mitarbeiter: 64 (Stand: 2006), Kerngeschäft: Konzeption und Vertrieb von geschlossenen Fonds

Schwerpunkte:

- Marketing / PR: Erstellen der Zwischenbilanz, Erstellen von Präsentationen, Werbemitteln, Relaunch des Internetauftrittes, Erarbeiten von Anlegerinformationen, Messe- und Sponsorenplanung
- Vertrieb: Provisionsabrechnungen für Vertriebspartner, Ansprechpartner für Kunden und Vertriebspartner bei allen Fragen zu Maritim-Invest-Emissionen, Mitarbeiten bei der Kalkulation und Prospektierung von Emissionen
- Ankauf / Bewertung: Ermittlung der Ankaufspreise für Beteiligungen, Ankauf von Beteiligungen von Maklern und Privatpersonen

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187

22527 Hamburg

+49 40 30745153

+49 1525 3876961

florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

NEBENBERUFLICHE ERFAHRUNGEN UND PRAKTIKA

10/2005 - 07/2006

Nordcapital GmbH & Cie. KG, Hamburg

Nebenberufliche Tätigkeit im Bereich Marketing

Umsatz: 40 Mio. EUR, Mitarbeiter: 190 (Stand: 2006), Kerngeschäft: Konzeption und Vertrieb von geschlossenen Fonds

Schwerpunkte:

- Online-Redaktion: Update des Internetauftrittes, Erarbeiten von Analysen
- Vorbereiten und Durchführen von Vertriebsveranstaltungen und Events
- Vorbereiten und Durchführen von Mailings

08/2004 - 02/2005

General Electric (GE) Insurance Solutions, München

Praktikum im Bereich Marketing (CRM) / Projektmanagement

Umsatz: 152 Mrd. EUR, Mitarbeiter: 300.000 (Stand: 2004), Kerngeschäft: Erst- und Rückversicherung

Schwerpunkte:

- Implementieren und Weiterentwickeln einer CRM-Anwendung innerhalb der europäischen Standorte
- Schulen der Mitarbeiter mit Siebel-CRM
- Entwickeln und Implementieren einer Plattform zur Messung der Dienstgüterevereinbarungen (SLA)

07/2003 - 09/2005

Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft e. V. (BWV), München

Nebenberufliche Tätigkeit

Kerngeschäft: Aus- und Weiterbildung in der Versicherungsbranche

Schwerpunkte:

- Einführen einer IT-Seminarverwaltung
- Einrichten und Administrieren von Internetforen und des allg. Internetauftrittes
- Schulen der Mitarbeiter mit der Seminarverwaltung und individueller Internetforen
- Systemadministration der EDV

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

04/2002 - 08/2002

OSRAM GmbH, München

Praktikum im Bereich Marketing

Umsatz: 4,4 Mrd. EUR, Mitarbeiter: 35.000 (Stand: 2002), Kerngeschäft: einer der führenden Lichthersteller der Welt

Schwerpunkte:

- Erstellen von Tabellen, Grafiken, technischen Informationsblättern, Artikeln und Folien für Präsentationen
- Erstellen von Messe- und Tagungsunterlagen, Begleiten von Messeauftritten

11/2001 - 03/2002

estosee AG, München

Praktikum im Bereich Marketing / Produktmanagement

Kerngeschäft: Startup für ein internetbasiertes Bildungsnetzwerk für die Bank- und Versicherungswirtschaft

Schwerpunkte:

- Marketing: Relaunch des Internetauftrittes, Erstellen von Produkt- und Unternehmensbroschüren, Organisieren und Begleiten von Messeauftritten, Koordinieren von Mailings, Aufbauen einer CRM-Datenbank
- Produktmanagement: Schulen von Kunden, laufendes Weiterentwickeln der Produkte

STUDIUM/AUSBILDUNG

04/2002 - 06/2005

Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Fachhochschule Kempten

Studienschwerpunkte: Marketing, Unternehmensentwicklung und -beratung

Diplomarbeit zum Thema: Customer-Relationship-Management (CRM) in der Versicherungswirtschaft und Vorschläge zur Verbesserung des Systems bei General Electric (GE) Insurance Solutions

Abschluss zum Diplom-Betriebswirt (FH) mit der Note „gut“

10/1999 - 10/2001

Studium der Betriebswirtschaft an der Ludwig-Maximilians-Universität, München

09/1995 - 06/1998

Willi-Graf-Gymnasium, München

Abschluss: Abitur

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187

22527 Hamburg

+49 40 30745153

+49 1525 3876961

florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

09/1988 - 07/1995

Wilhelm-Hausenstein-Gymnasium, München

09/1984 - 07/1988

Grundschule an der Ostpreußenstraße, München

ZIVILDIENTST

08/1998 - 09/1999

Zivildienst an der Caritas-Sozialstation, München-Bogenhausen

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187

22527 Hamburg

+49 40 30745153

+49 1525 3876961

florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

ZEUGNISSE

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben
Lebenslauf
Zeugnisse



Zeugnis

Herr Florian Walzer, geboren am 20. Mai 1978, war seit dem 01. Juli 2012 bei der XING AG und aufgrund eines Betriebsübergangs ab dem 01. Februar 2016 bei der XING E-Recruiting GmbH & Co. KG in der Abteilung Account Management als Teamlead Sales Staffing & Teamlead Inside Sales tätig. Ein Zwischenzeugnis vom 31. Januar 2016 liegt vor und bescheinigt den Zeitraum seit dem 01. Juli 2012.

XING E-Recruiting ist eine 100%-ige Tochter der XING AG. XING ist das soziale Netzwerk für berufliche Kontakte und hat mehr als 11 Millionen Mitglieder im Kernmarkt D-A-CH. Auf XING vernetzen sich Berufstätige aller Branchen, suchen und finden Jobs, Mitarbeiter, Aufträge, Kooperationspartner, fachlichen Rat oder Geschäftsideen. Das Unternehmen wurde 2003 in Hamburg gegründet, ist seit 2006 börsennotiert und seit September 2011 im TecDAX gelistet. XING hat etwa 800 Mitarbeiter an den Standorten Hamburg, München, Aschaffenburg, Barcelona und Wien. Seit Februar 2016 firmiert der E-Recruiting-Geschäftsbereich mit 200 Mitarbeitern eigenständig an den Standorten Hamburg, Wien und Zürich. Wir haben uns mit unseren E-Recruiting-Produkten und -Services darauf spezialisiert, Recruitern, Personaldienstleistern, Personalagenturen und Employer Branding Beauftragten als Partner und strategischer Berater bei der Personalbeschaffung, -vermittlung und der professionellen Positionierung einer attraktiven Arbeitgebermarke zu unterstützen. Weitere Informationen finden Sie unter www.xing.com.

Zu den regelmäßigen Tätigkeiten von Herrn Walzer gehörten:

- Effiziente und zielgerichtete Führung eines Teams von 12 (Key) Account Managern mit dem Ziel eines maximalen Vertriebsergebnisses und hoher Mitarbeiterzufriedenheit – gute Rahmenbedingungen für effiziente Vertriebsarbeit schaffen
- Regelmäßige Zielgespräche führen (vierteljährlich mit laufender Kontrolle der Zielerreichung in regelmäßigen 1:1-Gesprächen) sowie Beobachtung, Beurteilung und ggf. Verbesserung der Arbeitsqualität bei den (K)AMs (Jahresgespräch in Kombination mit laufendem Austausch in regelmäßigen 1:1-Gesprächen)
- Hiring (die richtigen Mitarbeiter finden) sowie Farming (leistungsstarke Mitarbeiter halten) – in Zusammenarbeit mit HR
- Unterstützung der (Key) Account Manager bei der Betreuung von Bestands- bzw. Zielkunden sowie bei der Neu-Akquise von Neu- bzw. Zielkunden (incl. „Sparring“ mit (K)AMs bei Vertrags- und Preisverhandlungen mit Fokus auf das Closen von Deals sowie gemeinsame Kundenbesuche bei besonderen Terminen). Der von Herrn Walzer verantwortete Jahresumsatz belief sich auf bis zu 15 Millionen Euro.

XING E-Recruiting
GmbH & Co. KG
Dammtorstraße 30
20354 Hamburg
Deutschland

Tel +49 40 419 131-0
Fax +49 40 419 131-777
www.xing.com

Amtsgericht Hamburg
HRA 119530
UST-IdNr.: DE 230144235

Persönlich haftender
Gesellschafter:
XING International
Holding GmbH, Hamburg
Amtsgericht Hamburg
HRB 100753

Geschäftsführer:
Dr. Thomas Vollmoeller, Ingo Chu, Jens Pape,
Timm Richter, Frank Hassler



- Proaktive Zusammenarbeit mit dem Director Account Management (regelmäßiges Reporting und Sparring) sowie mit (internen) Schnittstellen / Abteilungen und Sicherstellung der Information des (K)AM-Teams bzgl. Neuerungen/Aktionen/Strategien/etc.
- Marktbeobachtung; Analyse von Marktentwicklungen und Einbringen der Erkenntnisse in Verkaufsprozess; Entwicklung von erfolgreichen Maßnahmen/Herangehensweisen im Vertrieb
- Setup sowie kontinuierliche fachliche und persönliche Weiterentwicklung des Inside Sales Teams bestehend aus insgesamt bis zu 12 Sales Support und Junior Account Managern
- Schnittstellen und Unterstützung zwischen Sales Support und Vertriebsteams abstimmen und koordinieren

Er war aufgrund seiner ausgezeichneten Führungsqualitäten als Vorgesetzter in hohem Maße anerkannt und beliebt. Er verhielt sich seinen Mitarbeitern gegenüber stets offen und kollegial, verstand es aber dennoch, sich in schwierigen Situationen durchzusetzen und die Mitarbeiter zu optimalem Einsatz zu bewegen. Herr Walzer hat mit seinen beiden Vertriebsteams die avisierten Ziele stets übertroffen und eine überdurchschnittliche Performance gezeigt. Im Rahmen regelmäßiger Führungsfeedbacks haben seine Mitarbeiter ihm durchgehend eine außergewöhnliche persönliche und fachliche Führungskompetenz bescheinigt.

Herr Walzer verfügt über umfassende und vielseitige Fachkenntnisse, die er immer sicher und gekonnt in der Praxis einsetzte. Zum Nutzen unseres Unternehmens erweiterte und aktualisierte er immer mit sehr gutem Erfolg seine umfassenden Fachkenntnisse durch regelmäßige Teilnahme an in- und externen Weiterbildungsveranstaltungen, wie beispielsweise „Führung von Bewerbungsgesprächen“, „Führung basic“ sowie „Führung advanced“.

Aufgrund seiner genauen Analysefähigkeit und seiner schnellen Auffassungsgabe war er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell gute Lösungen zu finden. Herr Walzer zeigte jederzeit hohe Eigeninitiative und identifizierte sich immer voll mit seinen Aufgaben und unserem Unternehmen, wobei er auch durch seine sehr große Einsatzfreude überzeugte. Auch in Situationen mit großem Arbeitsaufkommen erwies er sich immer als in hohem Maße belastbar.

XING E-Recruiting
GmbH & Co. KG
Dammtorstraße 30
20354 Hamburg
Deutschland

Tel +49 40 419 131-0
Fax +49 40 419 131-777
www.xing.com

Amtsgericht Hamburg
HRA 119530
UST-IdNr.: DE 230144235

Persönlich haftender
Gesellschafter:
XING International
Holding GmbH, Hamburg
Amtsgericht Hamburg
HRB 100753

Geschäftsführer:
Dr. Thomas Vollmoeller, Ingo Chu, Jens Pape,
Timm Richter, Frank Hassler

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben
Lebenslauf
Zeugnisse



Alle Aufgaben führte er jederzeit vollkommen selbstständig, äußerst sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agierte immer ruhig, überlegt und zielorientiert und in höchstem Maße präzise. Dabei überzeugte er stets in besonderer Weise sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Herr Walzer war in ganz besonders hohem Maße zuverlässig. Für alle auftretenden Probleme fand er ausnahmslos ausgezeichnete Lösungen.

Als besonderen Arbeiterfolg konnte Herr Walzer Folgendes verzeichnen:

- Projektleiter für ein Sales Audit
- Teilprojektleiter für folgende Change Projekte:
 - Kunden gewinnen und entwickeln (Erstkontakt herstellen, Kundenbeziehungen aufbauen und pflegen, tatsächliche Kundenbedarfe erkennen)
 - Profitabler Sales (optimiertes Pricing, zum Kundenverhalten passende Leistungspakete)
 - Vertriebsproduktivität steigern (verkürzte Sales Time, optimierte Aufgabenverteilung im Sales/Prozessoptimierung, ideale Sortimentsaufteilung)
 - Vertriebssteuerung optimieren (Einführung und Nachhalten von Sales Funnel, Incentiverungsprogrammen, Kundenclusterung und Segmentstrategien)
 - Neue Märkte erobern (Cross Selling, neue Produkte für zusätzliche Zielgruppen)
- Planung und Setup des Account Managements für das Project XING 2020, das seinen Aufgaben- und Verantwortungsbereich stark erweiterte
 - Restrukturierung des Account Managements
 - Verantwortung für das neue entstandene Team "Inside Sales" (Vertriebsinnendienst sowie segmentübergreifende Junior Account Manager
 - Erarbeitung der Jahresstrategie für das Account Management (Grundlage zur Erreichung des gesteckten Ziels (Umsatzsteigerung von 35% p.a.))
- Entwicklung und Umsetzung von strategischen Maßnahmen zur optimalen Weiterentwicklung seiner Teams, unter anderem in den Bereichen Potenzialanalyse, Ziel- und Mitarbeitersteuerung sowie Forecasting

XING E-Recruiting
GmbH & Co. KG
Dammtorstraße 30
20354 Hamburg
Deutschland

Tel +49 40 419 131-0
Fax +49 40 419 131-777
www.xing.com

Amtsgericht Hamburg
HRA 119530
USt-IdNr.: DE 230144235

Persönlich haftender
Gesellschafter:
XING International
Holding GmbH, Hamburg
Amtsgericht Hamburg
HRB 190753

Geschäftsführer:
Dr. Thomas Vollmoeller, Ingo Chu, Jens Pape,
Timm Richter, Frank Hassler



Die Leistungen von Herrn Walzer fanden jederzeit und in jeder Hinsicht unsere volle Anerkennung. Er ist ein überaus loyaler Mitarbeiter, der sich sehr gut in das Team integrierte. Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen und Kunden war stets vorbildlich.

Herr Walzer verlässt unser Unternehmen mit dem heutigen Tage auf eigenen Wunsch. Wir bedauern dies, da wir mit ihm eine sehr gute Führungskraft verlieren. Wir bedanken uns für die stets sehr guten Leistungen und wünschen ihm für die Zukunft beruflich und privat weiterhin viel Erfolg und alles Gute.

Hamburg, 31. Dezember 2016

XING E-Recruiting GmbH & Co. KG

Frank Hassler
Geschäftsführer

Ken Wirth
Director Account Management

XING E-Recruiting
GmbH & Co. KG
Dammtorstraße 30
20354 Hamburg
Deutschland

Tel +49 40 419 131-0
Fax +49 40 419 131-777
www.xing.com

Amtsgericht Hamburg
HRA 119530
USt-IdNr.: DE 230144235

Persönlich haftender
Gesellschafter:
XING International
Holding GmbH, Hamburg
Amtsgericht Hamburg
HRB 190753

Geschäftsführer:
Dr. Thomas Vollmoeller, Ingo Chu, Jens Pape,
Timm Richter, Frank Hassler

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187
22527 Hamburg
+49 40 30745153
+49 1525 3876961
florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse



Zwischenzeugnis

Herr Florian Walzer, geboren am 20. Mai 1978 in München, ist seit dem 01. Juli 2012 in der Abteilung E-Recruiting / Corporate Solution Sales als Manager Corporate Solutions in unserem Unternehmen tätig.

Die XING AG ist ein 2003 gegründetes, börsennotiertes Unternehmen und Betreiber der Internet-Plattform XING (www.xing.com). Millionen Mitglieder nutzen die Internet-Plattform weltweit für Geschäft, Job und Karriere. Sie knüpfen und pflegen auf XING Kontakte zu Geschäftspartnern, Kollegen und Kommilitonen. Kennzeichnend ist die außerordentlich hohe Aktivität der XING-Mitglieder: Sie tauschen sich in tausenden Fachgruppen aus und treffen sich persönlich auf Networking-Events. Ein XING-Kontaktnetzwerk verbessert berufliche Perspektiven, unterstützt bei der Karriereplanung, vermittelt neue Jobs und qualifizierte Mitarbeiter.

Herr Walzer erfüllte im Rahmen seiner Position als Manager Corporate Solution schwerpunktmäßig die nachfolgenden Aufgaben:

- Verkauf aller XING Recruiting-Produkte an Firmenkunden durch umfassende Bedarfsanalysen
- Betreuung und Ausbau der Kundenbeziehungen zu Bestandskunden im Großkundensegment
- Gewinnung von Neukunden inkl. Präsentationen vor Ort und Schulung der Kunden
- Beratung der akquirierten Kunden und Analyse der Kundenanforderungen
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehung sowie Ausbau der Kundenzufriedenheit
- Selbständige Erstellung von Angeboten sowie deren konsequente Nachverfolgung
- Reporting an den Vorgesetzten bzgl. Umsatz, Forecast und Vertriebsaktivitäten
- Einarbeitung neuer Mitarbeiter
- Schnittstelle zwischen Kunde und internen Abteilungen der XING AG
- Repräsentation der XING AG auf Messen

Herr Walzer verfügt über ein hervorragendes und auch in Randbereichen sehr tiefgehendes Fachwissen, welches er in unser Unternehmen stets in höchst gewinnbringender Weise einbringt. Zum Nutzen unseres Unternehmens erweitert und aktualisiert er immer mit gutem Erfolg seine umfassenden Fachkenntnisse durch regelmäßige Teilnahme an Weiterbildungsveranstaltungen.

Aufgrund seiner genauen Analysefähigkeit und seiner schnellen Auffassungsgabe ist er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell gute Lösungen zu finden. Herr Walzer zeigt jederzeit hohe Eigeninitiative und identifiziert sich immer voll mit seinen Aufgaben und unserem Unternehmen, wobei er auch durch seine sehr große Einsatzfreude überzeugt. Auch in Situationen mit größtem Arbeitsaufkommen erweist er sich immer als in höchstem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führt er jederzeit vollkommen selbstständig, äußerst sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agiert immer ruhig, überlegt und zielorientiert und in höchstem Maße präzise. Dabei überzeugt er stets in besonderer Weise sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Herr Walzer ist in ganz besonders hohem Maße zuverlässig.

Für alle auftretenden Probleme findet er ausnahmslos ausgezeichnete Lösungen. Die Leistungen von Herrn Walzer finden jederzeit und in jeder Hinsicht unsere vollste Anerkennung.

XING AG
Dammtorstraße 29-32
20354 Hamburg

Tel. +49 40 419 131-0
Fax +49 40 419 131-11
Web www.xing.com

Amtsgericht Hamburg HRB 98807
Vorstand Dr. Thomas Vollmoeller,
Ingo Chu, Jens Pape, Timm Richter

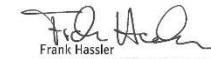
1/2



Er wird wegen seines stets freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits sehr geschätzt. Er ist immer hilfsbereit, zuvorkommend und stellt, falls erforderlich, auch persönliche Interessen zurück. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden ist ausnahmslos vorbildlich und loyal.

Dieses Zwischenzeugnis wird auf Wunsch von Herrn Walzer erteilt. Diesem Wunsch entsprechen wir gerne. Wir bedanken uns bei ihm für die in der Vergangenheit erbrachten stets sehr guten Leistungen und freuen uns auf eine weiterhin positive Fortsetzung des Arbeitsverhältnisses.

Hamburg, 31. Mai 2013


Frank Hasler
Senior Vice President, Business Unit E-Recruiting
XING AG


Maren Rath
Manager Human Resources
XING AG

XING AG
Dammtorstraße 29-32
20354 Hamburg

Tel. +49 40 419 131-0
Fax +49 40 419 131-11
Web www.xing.com

Amtsgericht Hamburg HRB 98807
Vorstand Dr. Thomas Vollmoeller,
Ingo Chu, Jens Pape, Timm Richter

2/2

Florian Walzer

Diplom-Betriebswirt (FH)

Julius-Vosseler-Straße 187

22527 Hamburg

+49 40 30745153

+49 1525 3876961

florian@walzer-muenchen.de

Anschreiben

Lebenslauf

Zeugnisse

Weitere Zeugnisse stelle ich gerne auf Anfrage zur Verfügung.